



auch in der Cloud anwendbare Software ermöglicht die vollständige Automatisierung aller Vertriebs-, Billing- und Marktkommunikationsprozesse inklusive integrierter Zertifikatsverwaltung für den verschlüsselten E-Mail-Austausch“, berichtet Köhne. „Auf der kommenden E-world können wir nun die Weiterentwicklung präsentieren.“ Die Software adressiert erfolgreich insbesondere Unternehmen, die schnell und gezielt neue Prozesse abbilden müssen, etwa Windpark-, Elektroladesäulen-, Mieterstromabrechnung oder Direktvermarktung. Natürlich kann auch die klassische Strom- und Gasbelieferung damit abgewickelt werden. www.arcmind.com



Meter2Cash
 UIB von ArcMind ermöglicht die Automatisierung von Vertriebs-, Billing- und Marktkommunikationsprozessen im Energiemarkt. Bild: ArcMind

Arcmind: 1/221

Softwaretests mit eigenem Energielieferanten

Die ArcMind Technologies GmbH in Essen hat 2019 mit der Gründung des Tochterunternehmens W3Energie GmbH überrascht, ein Energielieferant. Damit will der Edifact-Experte aber keineswegs in den Energievertrieb einsteigen. „W3Energie haben wir primär ins Leben gerufen, um unter Marktbedingungen Softwareprodukte zu testen“, erläutert ArcMind-Geschäftsführer Stephan Köhne. „Kunden sind einige Mitarbeiter und Partner des Unternehmens. So können wir unsere Produkte wie UIB und EDI S unter Echtbedingungen ständig verbessern und hundertprozentig die Bedürfnisse der Energiewirtschaft abbilden.“ Das zählt auch auf das neue Angebot von Arcmind ein: „Um unseren Kunden mehr Zeit für ihr Tagesgeschäft und die Umsetzung neuer Produkte zu ermöglichen, bieten wir die Übernahme ausgewählter Prozesse per Business Process Outsourcing an“, erläutert Köhne. „Wir entwickeln, implementieren und überwachen definierte Geschäftsprozesse. An- und Abmeldungen beispielsweise, die mit viel lästiger Marktkommunikation verbunden sind, können wir dienstleistend übernehmen. Was ein großer Vorteil ist: Mit W3EnergieE steht uns eine Testinstanz zur Verfügung, mit der wir die Services in der Praxis erproben und perfektionieren können, bevor wir sie bei den Kunden ausrollen.“ Ein weiteres Messe-Highlight ist das vor einem Jahr auf der E-world erstmals vorgestellte Abrechnungssystem Utilities in a Box (UIB). „Die

